

Verträge aushandeln in Zeiten von Corona.



beck-shop.de/31640155

Volker Römermann

Verträge (neu) verhandeln in Zeiten von Corona

2020. 47 Seiten. Geheftet € 6,90

ISBN 978-3-406-76236-9 | Neu im August 2020

Verträge neu ausrichten

In Zeiten von Corona sind viele Verträge plötzlich nicht mehr einhaltbar. Deshalb müssen neue Verträge verhandelt oder bestehende Verträge **schnell und rechtssicher** angepasst werden. Dabei gilt es, ein paar Grundregeln zu beachten, sich **optimal vorzubereiten**, einige psychologische Rahmenbedingungen zu kennen und konsequent die im Vorfeld festgelegte **Verhandlungsstrategie** zu verfolgen.

Die Broschüre hilft mit verständlichen **Erklärungen**, praktischen **Beispielen**, **Checklisten** und **Musterformulierungen** weiter.

Aus dem Inhalt

- COVID-19 und der Zwang, zu verhandeln
- Spezielle Vertragsvorschriften zu COVID-19
- »Höhere-Gewalt«-Klauseln
- Elemente der professionellen Vorbereitung

Erhältlich im Buchhandel oder bei:

beck-shop.de | Verlag C.H.BECK oHG · 80791 München
kundenservice@beck.de | Preise inkl. MwSt. | 172177



C.H.BECK